職場匯報技巧

課程名稱

職場匯報技巧

課程目的

讓學員掌握職場匯報的技巧,以及在過程中注意的事項,從而更有自信、更 有組織地表達自己,進一步提高匯報質素,以便日後開展工作。

課程內容

- 1 成人學習原理
- 2 成功職場匯報者心態
- 3 專業匯報技巧
- 4 注意事項

認識成人學習原理

學習過程中最容易記得的部分

- 1 開始時學的內容
- 2 結尾時學的內容
- 3 與過往的經歷相結合
- 4 吸引五官感覺
- 5 個人特別感興趣

成人學習還有什麼應注意的地方?

- 1 聽眾注意力及記憶力短暫,得不到刺激,大腦便進入"自動關閉"狀態
- **2** 學習時的專注力受大腦化學作用而影響,每隔 90 分鐘,便需 5-10 分鐘 休息
- 3 聽眾不會浪費寶貴的時間, 匯報以聽眾感興趣的為主

成功匯報取決於心態

- 成功匯報取決於您的心態
- 您認為成功,就會成功
- 故此,應持正面積極的心態

增加正面積極的方法: 快速積極法:

- 笑/大笑多點
- 靜坐/祈禱/氣功/太極
- 慣性地做你喜歡做的事情

專業匯報技巧 (PRESENTATION SKILL ONE TO ONE / ONE TO ALL)

匯報技巧

- ▶#1. 匯報前的準備"5W1H"
 - 匯報前的準備 5W1H:
 - Why?- 目的
 - Who? 觀眾
 - What? 內容
 - When? 時間
 - Where? 地點
 - How? 怎樣準備
 - 事前準備三條核心問題
 - 誰是觀眾(Who)?
 - 觀眾有何需要(What)?
 - 我們怎樣匯報以達至其需要(How)?

● 外在: 了解環境

- 檢查房間與設施、麥克風、燈光和空調設備
- 是最早一批到達現場的人
- 記下與會者姓名與座位安排
- 培養熱情
- 深呼吸
- 面帶微笑

● 內在: 思想上作好準備

- 組織您的思想/匯報內容
- 理清自己的思緒
- 做足功課,了解您的聽眾
- 默想一遍如何描述負責的項目

匯報技巧

▶#2. 自我介紹術

● 8 秒自我介紹術

- 設計3句話,8秒內打動聽眾
- 我介紹是一切的開始,<凡事皆從自我介紹開始>,透過語言塑造「自我形象」
- 8 秒自我介紹術:

- 自我介紹的目的是希望他人對自己產生興趣,讓對方向自己提問,選擇自己
- 在8秒內成功推銷自己,打造自己賣點(附加價值),做出專屬於你的獨家自我介紹 = 招牌,讓你第一時間就搏得眾人好感,提高聽眾興趣
- 設計3句話,僅8秒自我介紹,打動聽眾
- 向聽眾介紹「自己的未來」,藉由與自己的相關事物,能獲得的未來好處,及後聽眾就會聯想到自己未來的轉變
- 打造一個屬於自己/認同自己的「未來形象」

▶ #3. 提高觀眾興趣

● 建立共鳴

- 有效溝通三大要素
- 建立共鳴,引經據典、故事,吸引觀眾的注意力
- 提高觀眾興趣:
- 設計吸引的開場以提高觀眾興趣
- 事前作好準備
- 預演
- 溝通三大要素
- 據專家研究,包括:語調、身體語言、內容

- ▶ #4. 運用身體語言
 - 眼神接觸:持續3秒鐘
 - 手勢
 - 手臂放在身則
 - 強調重點時,手的動作要放大些
 - 走動
 - 強調要表達的觀點
 - 增加學員的參與感

匯報技巧

▶ #5. 精煉說話內容

- 要有重點及詳盡
- 精煉說話內容
 - 分析您的觀眾,他們需要什麼
 - 必須與主題掛鉤
 - 挑選題材、設計內容大綱
 - 設計時,可運用技巧
 - POINTS, ELABORATION, POINTS
 - 相關數據、例子、個人經驗、專家研究等支持說話內容

▶ #6. 善用輔助工具

- 工欲善其事, 必先利其器
- 常用輔助工具
 - NOTEBOOK & POWERPOINT
 - 投影機
 - 遙控器
 - 無線咪
 - 實物投影機
 - DVD 機
 - 攝錄機
 - 白板/FLIP CHART

匯報技巧

▶ #7. 熱誠感染聽眾

- 開放和學習的態度
- 讓聽眾有參與的機會

▶ #8. 總結匯報要點

- 總結匯報要點
 - 成功要點.
 - 以簡潔字句
 - 附以行動計劃
 - 以故事作總結
 - 事前作好準備
 - 預演

課後模擬練習

- 1 請每位學員選擇日常生活中一項主題
- 2 運用今天引述的匯報技巧
- 3 握要地作介紹
- 4 時限5分鐘
- 5 可運用手機拍攝下來

制定個人行動計劃

列出優先次序、制定行動計劃

- 1. 您可能會看到許多需要改善的地方
- 2. 列出優先次序
- 3. 制定行動計劃
- 4. 然後馬上落實執行

行動計劃 成功之道: 不在乎知,而在乎行! 1. 2. 3.